



LEVERAGE
FINANCE GROUP



АНО ДПО
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ
НЕПРЕРЫВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ



ГРАНТЫ

на развитие технологических
проектов

Круглякова Татьяна Александровна



- руководитель консалтинговой компании Leverage Finance Group(<http://levfin.ru/>)
- Эксперт инвестиционных мероприятий: 300+ прослушанных притчей и 400+ просмотренных инвестиционных презентаций;
- Эксперт по оценке проектов в акселераторе ФРИИ, бизнес-инкубаторе ВШЭ, Московском Клубе Инвесторов (2019-2020гг), Московском Инновационном Кластере (2020-2023гг), АСИ, НТИ, ФСИ
- Провела финансовый анализ более чем в 100 компаниях малого бизнеса;
- Помогла предпринимателям получить более 100 млн.руб. (гранты, кредиты)
- ex-финансовый директор производственной группы компаний



Лестница программ Фонда





программа
«УМНИК»
реализуется с 2007 года

поддержка коммерчески ориентированных
научно-технических проектов молодых
исследователей



- Физические лица от 18 до 30 лет



Ожидаемые результаты:

- Завершенная НИР
- Заявка на защиту РИД
- Бизнес-план инновационного проекта /
подача заявки на конкурс «Студенческий стартап»
- Дорожная карта проекта



- 500 тыс. рублей на 1 год



- Научно-технический проект



«Студенческий старт»

- Размер гранта – 1 млн рублей
- Количество грантов в 2022 году – 1 тыс.
- Срок выполнения проекта – 12 месяцев
- Количество этапов – 2
- Заявитель – физическое лицо (студент ВУЗа РФ)

Состав команды (при наличии):

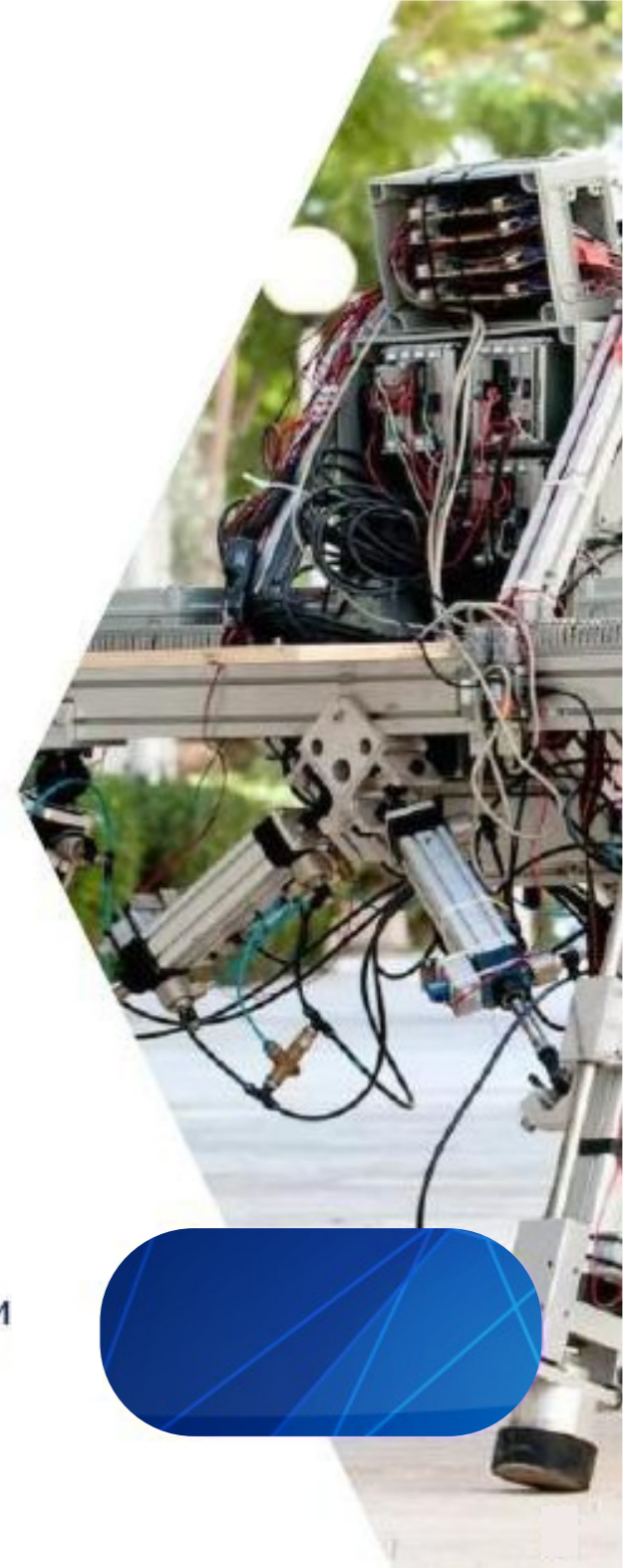
Студенты ВУЗов РФ и школьники (на безвозмездной основе)

Перечисление средств гранта:

- **30%** средств гранта после подписания Договора
- **70%** средств гранта после успешного завершения 1 этапа

Тематические направления (лотам):

- Н1. **Цифровые технологии**
- Н2. **Медицина** и технологии здоровьесбережения
- Н3. **Новые материалы** и химические технологии
- Н4. **Новые приборы** и интеллектуальные производственные технологии
- Н5. **Биотехнологии**
- Н6. **Ресурсосберегающая энергетика**
- Н7. **Креативные индустрии**





программа
«СТАРТ»

реализуется с 2004 года

поддержка стартапов на посевной
и предпосевной стадиях



- Физические лица или
- МИП согласно № 209-ФЗ не старше 2 лет



- Ожидаемые результаты:
- Создана интеллектуальная собственность
 - Начата реализация продукции



- До 12 млн рублей на 2 этапа на НИОКР
- До 12 млн рублей на коммерциализацию НИОКР
- Внебюджетное софинансирование – со 2 этапа, в размере 30% от суммы гранта



Конкурс «Старт-Взлёт» (Очередь II) для физических лиц

-  **Участники конкурса - физические лица:**
 - ✓ заявитель и научный руководитель проекта не должны одновременно участвовать (выступать заявителями (физические лица), руководителями предприятия, научными руководителями проектов) в других заявках и проектах, финансируемых Фондом в настоящее время.
 - Победитель конкурса должен будет зарегистрировать в течение 30 дней **новое** юридическое лицо, в котором заявитель должен стать его руководителем.

-  **Ожидаемые результаты:**
 - ✓ завершен **НИОКР**;
 - ✓ создана **интеллектуальная собственность**, права на которую должны быть оформлены согласно Гражданскому кодексу РФ на предприятие-грантополучатель.

-  **Грант до 3 млн рублей.** Привлечение внебюджетных средств не требуется.
- Срок выполнения НИОКР составляет 8 или 12 месяцев.**

Направления расходования бюджетных средств:

- 1. Заработная плата;**
- 2. Начисления на заработную плату;**
- 3. Материалы, сырье, комплектующие** (не более 20% от суммы гранта);
- 4. Оплата работ**, выполняемых сторонними юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями и физическими лицами – плательщиками налога на профессиональный доход (не более 25% от суммы гранта);
- 5. Прочие общехозяйственные расходы** (не более 10% от суммы гранта).

Конкурс «Бизнес-Старт» (очередь II)



□ Цель:

- ✓ Выполнение комплекса работ по созданию **производства**, необходимого для серийного выпуска инновационной продукции (для компаний, имеющих соответствующий опыт).
- ✓ Уровень задела на входе – завершен НИОКР (разработан, произведен и испытан опытный образец научно-технической продукции, готовый к коммерциализации).



□ Участники:

- ✓ **Малые инновационные предприятия** (обязательное присутствие в Едином реестре субъектов МСП)
 - Имеющие как минимум, один закрытый договор по одному из конкурсов Фонда: «Старт-1», «Старт-2», «Старт-3», «Старт-НТИ», «Старт-ЦТ», «Старт-ЦП», «Старт-ИИ»
- или**
- Имеющие совокупный объем выручки предприятия-заявителя за последние три календарных года (2021 - 2023 гг.), отраженный в отчете о финансовых результатах годовой бухгалтерской отчетности, не более 100 млн рублей.

- Предприятие должно иметь **объекты интеллектуальной собственности** по тематике заявляемого проекта, оформленные на предприятие в установленном порядке.

Конкурс «Бизнес-Старт» (очередь II)



- ❑ **Руководитель предприятия-заявителя не должен одновременно участвовать (выступать заявителем (физическое лицо), руководителем предприятия, научным руководителем проекта) в других заявках, находящихся на рассмотрении в Фонде, а также проектах, финансируемых Фондом в настоящее время (исключение – прохождение акселерационных программ)**



❑ **Ожидаемые результаты:**

- ✓ создана (модернизирована, расширена) производственная база предприятия, необходимая и достаточной для выпуска инновационной продукции, и выведены новые (усовершенствованные) товары (работы, услуги) на рынок.
- ✓ получен экономический эффект в течение 5 лет после завершения договора гранта (прирост выручки, создание высоко-производительных рабочих мест).



- ❑ **Грант до 12 млн рублей.**

- ❑ **Софинансирование проекта в объеме не менее 30% от суммы гранта.**

- ❑ **Срок выполнения проекта составляет 12 мес.**

Направления расходования бюджетных средств:

- **Оплата работ и услуг в технической сфере**, включая производственное проектирование и промышленный дизайн, выполняемых сторонними организациями и связанных с созданием и (или) развитием производства новых товаров (не более 1 млн рублей);
- **Оплата консалтинговых и маркетинговых услуг**, выполняемых сторонними организациями и связанных с выводом новых товаров на рынок (не более 1 млн рублей);
- **Приобретение оборудования**, устройств, механизмов, станков, приборов, аппаратов, агрегатов, установок, машин, связанных с технологическими инновациями;
- **Приобретение новых технологий** (не более 1 млн рублей);
- **Сертификация** товаров и обеспечение правовой охраны результатов интеллектуальной деятельности;
- **Приобретение программных средств**;
- **Приобретение комплектующих**, необходимых для создания новых товаров, в рамках реализации инновационного проекта (не более 50% от суммы гранта).

Конкурс «СТАРТ-ИИ-1 (очередь VIII)»

Реализация проекта должна быть направлена на проведение прикладных научных исследований и экспериментальных разработок (например, разработка и изготовление прототипа продукта, его испытания), которые позволят проверить реализуемость заложенных в НИОКР научно-технических подходов и решений для снятия научно-технических рисков реализации проекта в целом, а также позволят оценить возможность создания на последующих стадиях реализации проекта продукта, востребованного на рынке.



- ❑ Грант до 4 млн рублей.
- ❑ Срок выполнения проекта составляет 12 месяцев.

В рамках конкурса отбираются проекты по следующим тематическим направлениям (лотам):

- ❑ компьютерное зрение;
- ❑ обработка естественного языка;
- ❑ распознавание и синтез речи;
- ❑ интеллектуальные системы поддержки принятия решений;
- ❑ перспективные методы искусственного интеллекта.



Участники конкурса:

- ✓ **Физические лица: заявитель и научный руководитель проекта** не должны одновременно участвовать (выступать заявителями (физические лица), руководителями предприятия, научными руководителями проектов) в других заявках и проектах, финансируемых Фондом в настоящее время (исключение – реализация договора о предоставлении гранта по конкурсу «Акселерация – Искусственный интеллект»).
- ✓ **Юридические лица**, соответствующие критериям отнесения к субъекту малого предпринимательства в соответствии с Федеральным законом от 24.07.2007 г. № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» и имеющие статус «Микропредприятие» или «Малое предприятие» в Едином реестре субъектов МСП, дата регистрации которых составляет не более 2-х лет до даты подачи заявки на конкурс.



Ожидаемые результаты:

- ✓ **завершен НИОКР;**
- ✓ **создана** научная и (или) научно-техническая продукция;
- ✓ **подана заявка на регистрацию результатов интеллектуальной деятельности** в Российской Федерации и/или за рубежом.

Направления расходования бюджетных средств:

- 1. Заработная плата;**
- 2. Начисления на заработную плату;**
- 3. Приобретение наборов данных (data sets);**
- 4. Приобретение комплектующих и материалов** (не более 20% от суммы гранта);
- 5. Аренда облачных сервисов** (не более 30% от суммы гранта);
- 6. Оплата работ**, выполняемых сторонними юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями и физическими лицами – плательщиками налога на профессиональный доход (не более 25% от суммы гранта);
- 7. Прочие общехозяйственные расходы** (не более 10% от суммы гранта).

Конкурс «Коммерциализация-ИИ»

- ❑ **Цель конкурса** – поддержка малых предприятий, планирующих доработку, апробацию и (или) внедрение собственных продуктов, сервисов и (или) решений в области искусственного интеллекта.
- Ⓡ
 - ❑ **Грант до 30 млн рублей.**
 - ❑ **Внебюджетное софинансирование не менее 20%** с планирующих доработку, апробацию и
 - ❑ **Срок выполнения проекта составляет 12/18 месяцев.**

В рамках конкурсов отбираются проекты по следующим тематическим направлениям (лотам):

- ❑ компьютерное зрение;
- ❑ обработка естественного языка;
- ❑ распознавание и синтез речи;
- ❑ интеллектуальные системы поддержки принятия решений;
- ❑ перспективные методы искусственного интеллекта

Конкурс «Коммерциализация-ИИ»

Направления расходования бюджетных средств:

- ❑ заработная плата и начисления, в т.ч. сотрудникам, выполняющим:
 - ✓ доработку продукта;
 - ✓ совершенствование интерфейса/локализацию/перевод на другой язык;
 - ✓ обучение пользователей/подготовку персонала Получателя гранта/организацию линии консультаций;
 - ✓ реализацию мероприятий, связанных с процессом создания производства, выпуском пилотной партии, а также расширением производства или масштабированием;
- ❑ приобретение АПК (GPU, CPU, серверы и прочее), необходимых для обучения ИИ-моделей и проведения вычислений (**не более 30% от суммы гранта**);
- ❑ использование облачных сервисов и аренда облачных серверов (**не более 30% от суммы гранта**);
- ❑ оплата работ/услуг физических лиц, привлекаемых к реализации проекта, в т.ч. для выполнения работ по договорам ГПХ;
- ❑ приобретение оборудования, серверов и программных средств
- ❑ оплата работ/услуг по организации консалтинговых и маркетинговых мероприятий, связанных с выводом продуктов на рынки, в том числе зарубежные (**не более 5 млн рублей**).

Конкурс «Коммерциализация-ИИ»

Направления расходования внебюджетных средств:

Статьи расходов полностью совпадают с направлением расходов бюджетных средств

- Источники внебюджетных средств:**
 - собственные средства заявителя;
 - средства инвестора;
 - заемные средства от физического и (или) юридического лица;
 - средства, полученные по кредитным договорам, заключенным с российскими кредитными организациями на цели реализации технологического проекта
- Допускается использование как одного из предложенных вариантов, так и их комбинация.
- Суммарный объем внебюджетных средств должен составлять **не менее 20% от суммы гранта.**



Обязательно предоставления гарантийного письма

Результаты реализации договора гранта:

- выполнены обязательства по расходованию средств гранта и привлечению внебюджетных средств;
- получен один или несколько из следующих результатов, связанных с:
 - ✓ развитие / внедрение новых технологий, программных средств или программно-аппаратных комплексов, а также их масштабированием, адаптацией под новые прикладные сферы;
 - ✓ развитие / внедрение новой электронной компонентной базы, специально создаваемой (созданной) для эффективной реализации алгоритмов обработки данных, используемых в технологиях искусственного интеллекта, включая процессоры с нейроморфной архитектурой, мемристорные элементы, а также специализированные графические и тензорные процессоры;
 - ✓ развитие / внедрение специальных средств и решений для разработчиков технологий искусственного интеллекта, включая инструментарий для обработки и анализа данных, создание и применение на их основе алгоритмов (моделей) машинного обучения, развитие открытых библиотек, а также испытательных стендов;
 - ✓ создание и обработка наборов данных, включая сбор, очистку, разметку, валидацию, деперсонализацию, хранение, обогащение, аудит, опубликование и актуализацию данных.
- подано заявление о включении сведений продукции, коммерциализация которой осуществляется за счет полученного гранта, в Единый реестр российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных и (или) Единый реестр российской радиоэлектронной продукции.

Название проекта отличается от описания конечного продукта

Длинное название

Пример правильного названия:

Разработка мобильного приложения для прогнозного расчета оптимальных значений параметров сагиттального баланса позвоночника

Разработка безбатарейного индикатора опасного напряжения на токоведущих частях в электроустановках 6-35 кВ

Разработка программного продукта NiMach для оптимизации режимов обработки резанием

Информация о членах команды

- Роль/должность
- Образование/квалификация
- Опыт

Основные ошибки

- Путают роль и должность
- Краткое описание образования и опыта
- Не раскрывают достижения/проекты, в которых участвовали

Пример правильного описания члена команды (конкурс Старт)

ФИО

Петров Николай Иванович

Должность

Исполнительный/генеральный директор

Роль

Работа с заказчиками, поставщиками, инвесторами

Образование

Имеет 2 высших образования. В 1997 году закончил Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева по специальности «Электроснабжение промышленных предприятий» присуждена квалификация «Инженер-электрик». В 2002 г. Закончил Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского по специальности «Финансы и кредит» присуждена квалификация «Экономист».

Опыт

Опыт 12 лет в автомобильном бизнесе. Собственник трех автосервисов. с штатом сотрудников 45 человек. Стратегическое планирование развития и координация деятельности. Из достижений: запуск бизнеса с 0, открытие новых успешных филиалов СТО, постановка ТЗ, тестирование и внедрение автоматизации бизнес-процессов в автосервисы (CRM, IP-телефония, call-tracking), построение новой бизнес-модели для B2B сегмента, постановка финансового учета в СТО. С Более 10 лет в банковском секторе (корпоративных бизнес) от специалиста до заместителя управляющего.

Краткая информация о проекте (конкурс Старт)

- Цели
- Задачи
- Актуальность НИОКР
- Ожидаемые результаты
- Области применения
- Возможные потребители

Основные ошибки

- Не соблюдается содержание
- Не полностью раскрыты пункты

Содержание (конкурс Старт)

- Новизна предлагаемых в инновационном проекте решений
- Способы и методы решения поставленных задач НИОКР
- Задел по тематике проекта
- Интеллектуальная собственность
- Иные документы по тематике проекта

Основные ошибки

- Не раскрыта новизна научных работ
- Просто описывают свойства и функции продукта
- Недостаточность научной новизны

Содержание (конкурс Старт)

- Конкурентные преимущества
 - Целевые потребительские сегменты
 - Описание бизнес-модели проекта
- Документы, подтверждающие
- заинтересованность в создаваемом продукте

Основные ошибки

- Дают описание конкурентов, но не понятно чем именно отличаются от них
- Очень короткое или общее описание портрета потребителя
- Одинаковый текст в письмах заинтересованности
- Нет конкурентов

Содержание

- Цель НИОКР
- Назначение научно-технического продукта
- Функции
- Количественные параметры
- Внешний вид и состав
- Конструктивные требования
- Массогабаритные характеристики
- Требования по патентной охране
- и др.

Основные ошибки

- Содержание не совпадает с задачей
- Нет цифр в количественных показателях

В современном мире у каждого человека с каждым днем становится все больше вещей в использовании. Они становятся все совершеннее и, как любое сложное устройство, требуют правильного обращения, а часто и регулярного обслуживания.

Наш проект в области транспорта (автомобили, мототехника, спец. техники).

Транспортные средства используются как в утилитарных целях для передвижения, так и для отдыха и развлечений.

Современные автомобили и мототехника сегодня это сложные устройства, которые требуют регулярного обслуживания, а часто и ремонта в специализированных сервисах.

Часто у владельца в собственности более одной единицы техники и это приводит к тому, что следить за эксплуатацией, вовремя обслуживать, знать что и как делать, становится затруднительно. И это становится проблемой для современного человека.

С другой стороны сервисы, оказывающие услуги по ремонту и обслуживанию техники, находятся в условиях высокой конкуренции, тратят существенные средства на маркетинг для привлечения и удержания клиентов.

Кроме того, многообразие техники требует дополнительных затрат по поиску нужной информации по ремонту и обслуживанию техники, по подбору и поиску запасных частей.

Требуется дополнительный персонал и повышаются требования к нему.

Наш проект позволяет решить эти проблемы.

Новыми решениями в нашем проекте являются следующие параметры:

- разработана универсальная система сбора и хранения данных.
- проект является мультибрендовым, то есть пользоваться приложением могут владельцы любой техники, любого года выпуска.

- данные собираются с помощью нескольких вариантов устройств (GSM автосигнализации, GSM трекеры, bluetooth метки или bluetooth встроенный в мультимедиа автомобиля, OBD адаптеры и круг возможных устройств будет дополняться),
- проект предусматривает непосредственную интеграцию с ПО автосервиса, в том числе и предоставление личного кабинета от нашего проекта,
- минимальные требования к инфраструктуре автосервиса или другого объекта автобизнеса позволяет осуществить максимальный охват рынка (от автомоек до дилерских центров).
- в проекте предусмотрен формат социальной сети, позволяющий обмениваться информацией с другими пользователями.

Наше ПО будет полностью разработано в Российской Федерации.

Новизна предлагаемых в инновационном проекте решений. Пример успешной заявки.



Инновационность решения в уникальном алгоритме анализа текущего состояния автомобиля, полученной с помощью Bluetooth автомобиля.

Алгоритм включает в себя три этапа: сбор, хранение и анализ информации.

Этап 1.

Система накапливает совокупный опыт владения автомобилями клиентов, производителей и сервисных сетей для повышения эффективности автобизнеса и качества оказания услуг.

Схема обработки потока данных на первоначальном этапе учитывает:

- данные от СТО-партнеров;
- данные от автосалонов-партнеров;
- данные от автовладельцев.

Этап 2.

Далее включается в работу подсистема импорта данных, которая загружает информацию на сервере в “озеро сырых данных”. Подсистема аналитики, на основе уникальных скриптов и алгоритмов распределяет и группирует полученную информацию по следующим направлениям:

- подсистема вычислительной статистики времени срока службы агрегатов;
- подсистема оцифровки стиля вождения;
- подсистема анализа траектории движения;
- подсистема прогнозирования загрузки СТО;
- подсистема истории обслуживания автомобиля.

Новизна предлагаемых в инновационном проекте решений. Пример успешной заявки.



Этап 3.

По итогу система публикации событий выдает нужную информацию по запросу:

- текущая геопозиция автомобиля;
- график треков движения;
- группировка типов поездок (личная/рабочая);
- расчет остаточного времени/пробега до следующего ТО;
- своевременные напоминания о необходимости замены агрегатов;
- определение типологии стиля вождения;
- подбор нужного автосервиса;
- отправка заявки на обслуживание;
- автоматическая связь с автосервисом;
- история обслуживания автомобилей;
- планирование загрузки СТО.

Новыми решениями в нашем проекте являются следующие параметры:

- разработана универсальная система сбора, хранения и обработки данных;
- проект является мультибрендовым, то есть пользоваться приложением
- могут владельцы любой техники, любого года выпуска.

Новизна предлагаемых в инновационном проекте решений. Пример успешной заявки.



Данные собираются с помощью нескольких вариантов устройств (GSM автосигнализации, GSM трекеры, bluetooth метки или bluetooth встроенный в мультимедиа автомобиля, OBD адаптеры и круг возможных устройств будет дополняться); проект предусматривает непосредственную интеграцию с ПО автосервиса (CRM и 1С).

Мы используем стандартный протокол Bluetooth, благодаря чему можем подключаться к любому автомобилю любого года выпуска, любой марки. В целом, можно подключаться к любому автотранспортному средству: мотоциклу, квадроциклу, автобусу и другим видам транспортных средств.

Платформа накапливает большой объем данных, благодаря большому кол-ву датчиков смартфона. Далее выдает рекомендации по обслуживанию и эксплуатации автомобиля. В будущем, на данном этапе будет внедрен ИИ который, на основе данных, будет прогнозировать износ узлов и агрегатов исходя из стиля вождения.

Такой алгоритм сбора данных еще не был применен на рынке. На данный момент аналогов системы интеграции удаленного мониторинга автомобиля с деятельностью автосервисов в Российской Федерации нет.

Было

Заказчик свыше 12 лет производит продукцию, не имеющую аналогов на территории РФ, которая пользуется успехом у предприятий машиностроения, металлургии и строительного профиля. Однако, специального оборудования, необходимого для серийного изготовления продукции, у компании не было.

Владельцы компании решили участвовать в конкурсе на получение гранта. Требовалось написать заявку, собрать и грамотно оформить необходимые документы. Заказчик испытывал затруднения с пониманием нормативной документации конкурса, переживал, что допустит ошибку, вследствие которой не получит грант.

Сделано

В процессе работы возник ряд трудностей:

- отсутствие понимания, как корректно описать продукт,
- 7 дней на написание заявки,
- отсутствие пошаговых действий реализации проекта,
- отсутствие необходимого пакета документов.

Которые удалось эффективно решить благодаря:

- оперативному привлечению проектной команды из трех узких специалистов,
- разработке дорожной карты, календарного плана совместно с заказчиком,
- выявлению сильных сторон продукта и грамотному их позиционированию,
- выявлению перспектив продукта на рынке благодаря маркетинговому анализу,
- сопровождению сбора необходимых документов, в т.ч. корректных писем о заинтересованности от потенциальных заказчиков и необходимых документов по команде проекта.

Результат

Уже через месяц заказчик получил уведомление о победе в конкурсе и выигранном гранте в размере **12 млн.руб.** Слова благодарности от заказчика – лучшая иллюстрация проделанной работы:

«Благодарю сердечно всю команду! Дальше вместе!»

«Спасибо всем! Татьяна, спасибо за бессонные ночи! Россия вперед!»

Заказчик остался доволен, поскольку развитие без сторонней финансовой поддержки было бы затруднительным.

Было

Приложение для диагностики автомобилей с помощью bluetooth. У заказчика была неудачная попытка по заявке на грант. Обратился ко мне по рекомендации знакомых коллег за помощью в написании новой заявки. Было непонимание в причине отказа, а точнее в том, как исправить заявку так, чтобы продукт и технология стали понятными экспертам и они поверили в ее реалистичность.

Сделано

Для начала я проанализировала причины отказа. Затем проанализировала с заказчиком ход реализации проекта, подумали над тем, как можно усилить научную новизну. Составили пошаговый план проекта, смету, определились с объемом работ 1 и 2 этапа в реализации проекта. Проработали маркетинговые исследования. И после этого я приступила к писанию научной новизны.

Результат

В результате получилась качественная заявка и был одобрен грант в размере **4 млн.руб.**

Было

Заказчик — физ.лицо, инженер-разработчик беспилотного летательного аппарата «Прокоптер» на ДВС. Потерпел неудачу при подаче заявки на Студенческий стартап. В связи с чем обратился ко мне за помощью в проработке заявки.

Сделано

В результате работы стало понятно, что технология достаточно серьезная и требует большого времени на разработку. Мной было предложено отправить заявку на более серьезный конкурс — Старт в Фонде Содействия Инновациям.

Результат

Заказчик согласился и выиграл!

Было

Заказчик — команда студентов, которую я вела в акселераторе от Высшей Школы Экономики. В результате работы ребята попросили меня помочь с заполнением заявки, т. к. многие блоки в структуре вызвали много вопросов. Конечно, большинство вопросов возникают, когда проект не проработан.

Сделано

Поэтому в первую очередь начала задавать поэтапные вопросы относительно разработки приложения и его реализации. В процессе взаимодействия были просьбы грамотно сформулировать предложения. Ребята писали заявку самостоятельно, а я их сопровождала в консультационном формате. Встречались где-то по 2 раза в неделю.

Результат

В итоге нашего взаимодействия команде удалось получить **1 млн.руб.** в Фонде Содействия Инновациям по программе Студенческий стартап.

КОНТАКТЫ

Круглякова Татьяна

+7 (920) 774-77-18



<http://levfin.ru/>



@TATYANA_KRUGLYAK
OVA



Telegram канал
t.me/fasietalks

